

LOKALA DEMONSTATIONER

- SÄLJARBOKADE

**DU SOM
VILL SKAPA
RESULTAT,
KONTAKTA:**

HELENE KRAFT,
VD Retail House
Mobil. 070- 410 29 19

LÅT SÄLJKÅREN BOKA EGNA DEMONSTRATIONER

- MED ETT BOLAG FÅR DU STYRNING OCH KONTROLL

Om du låter säljkåren boka sina egna demonstrationer så skapas en nära relation mellan butik och säljare. Genom att anlita Retail House får du som central uppdragsgivare en samlingsfaktura och sedan en uppföljning – för samtliga aktiviteter i alla butiker!

Skulle säljkåren ha egna demonstratriser, så innebär detta inga problem. De kan enkelt anställas av Retail House. Du kan sedan tryggt förlita dig på att Retail House tar hand om all bokning och uppföljning. Med vårt digitala återrapporteringsverktyg – IN-Store Control® får du även som kund tillgång till all fotodokumentation direkt i butik. Ett verktyg framtaget för dig att följa upp hur allt fungerar i butik, utan att du själv behöver besöka butiken.

NÄR BÖR SÄLJKÅREN BOKA LOKALA DEMONSTRATIONER?

- När leverantörer vill förstärka sin lokala relation
- När leverantörer/varumärken behöver öka sin försäljning inom
- enskilda butiker
- När säljkåren behöver demonstrationer som ett lokalt säljverktyg

VAD FÅR DU?

- Ökad försäljning inom butik
- Förstärkt relation med butiken

Du får RESULTAT!